

# Strategische Finanzkonzepte

Manfred Knüfken GmbH & Co.KG

Ihr Online-Versicherungsmakler  
mit persönlicher Betreuung



## Interview mit Geschäftsführer Manfred Knüfken

### Sind Sie schon lange als Finanzberater und Versicherungsfachwirt tätig?

Seit 28 Jahren (1987) übe ich als Versicherungsfachwirt mit Begeisterung meinen Beruf erfolgreich aus. Nachdem ich mehr als 10 Jahre als einer der jüngsten Filialdirektoren in Deutschland für die AXA und die Thuringia tätig war, entschloss ich im Jahre 2001 mein Unternehmen „**Strategische Finanzkonzepte Manfred Knüfken GmbH & Co. KG**“ zu gründen. Unser Team wächst kontinuierlich, da immer mehr Kunden uns Ihr Vertrauen schenken.

### Was unterscheidet Ihr Unternehmen von anderen Finanzdienstleistern?

Die meisten Banken und Vermittler verdienen ihr Geld über Provisionen, die in den Versicherungsprodukten (Bruttotarifen)/Fondsprodukten integriert sind. Daher handelt es sich bei den meisten Beratungsgesprächen eigentlich um Verkaufsgespräche, denn nur so verdienen Banken und Vermittler ihr Geld. Dies führt in der Regel zu übersteuerten Provisionsprodukten, die Sie als Kunde tragen müssen. Das ist oftmals für die Kunden nicht sinnvoll. Deshalb bieten wir unseren Kunden stets die Alternative der direkten Vergütung über Honorare an.

### Ist eine derartige Beratung nicht teuer?

Ob teuer oder günstig lässt sich pauschal nicht beantworten. Deshalb überlassen wir unseren Mandanten die Entscheidung und zeigen seine Möglichkeiten optional auf. Leider wird im Regelfall über die Optionen mit den Kunden gar nicht gesprochen – dafür werden tolle Geschichten, Prospekte und Stories geliefert. Dabei ist diese Alternative für Kunden durchaus interessant. Ich zeige Ihnen ein Beispiel:

	Bruttopolice	Nettopolice
Summe eingesetztes Kapital	37.440,00	37.440,00
Summe der Kosten	21.124,97	10.805,43
Ablaufleistung vor Steuern	58.734,56	78.514,55
Ablaufleistung nach Steuern	55.686,78	71.914,96

\* Diese Musterberechnung stellt eine Teillösung dar, bei der weitere Produktoptimierungen notwendig sind und dient lediglich der Veranschaulichung.

Bei der Nettopolice ist mein Honorar übrigens schon berücksichtigt. Gerne erläutere ich Ihnen dieses in einem **persönlichen Gespräch** oder auch gerne durch eine **Online-Beratung**. Schauen Sie sich auch unbedingt meine Internetseite an:

[www.strategische-finanzkonzepte.de](http://www.strategische-finanzkonzepte.de)

### Woher kommen diese Unterschiede?

Allein das Bezahlen der anfallenden Provision bei Bruttopolice führt zu erheblichen Zinsverlusten und einer deutlichen Reduzierung der Ablaufleistung. Aber auch die Kosten der Verwaltung von Versicherungsverträgen oder der Fonds lassen sich deutlich senken. Am Ende ist es einfach: je weniger Kosten entstehen, desto mehr kommt beim Kunden an. Das ist wie bei einem Tortenbuffet: wenn der Erste in der Reihe drei Stücke nimmt, bleibt für alle anderen einfach weniger.

### Was empfehlen Sie unseren Lesern?

Testen Sie mich und unser mehrfach ausgezeichnetes Team und telefonieren mit uns bzw. vereinbaren eine kostenlose Erstberatung mit uns. Wir stehen Ihnen selbstverständlich für ein persönliches Beratungsgespräch vor Ort oder in unseren Büros in Essen und Velbert sowie für eine ausgiebige Online-Beratung zur Verfügung.

### Was empfehlen Sie Kunden, die schon lange privat krankenversichert sind und bei denen die Beiträge ständig steigen?

Auch hier haben wir den richtigen Lösungsweg für Sie. Wir schauen hinter die Kulissen Ihrer privaten Krankenversicherung und garantieren Ihnen:

- Gleichen Leistungsumfang
- Keinen Wechsel der Versicherungsgesellschaft
- Keine neue Gesundheitsprüfung
- Senkung der Kosten (bis zu 60 % möglich)



Strategische Finanzkonzepte  
Manfred Knüfken GmbH & Co.KG  
Dietrich-Bonhoeffer-Weg 23 · 42555 Velbert

Telefon: 02052-8009839 · 0201-45858181 · 0177-3043050  
[www.strategische-finanzkonzepte.de](http://www.strategische-finanzkonzepte.de)